

Lkw und Transporter GmbH

Zu Händen: Christian Seemann

00.00.00



Junior-Verkäufer – Lkw und Transporter

Sehr geehrter Herr Seemann,

mein Mut, mein Branchenwissen, meine Fähigkeit zu kommunizieren und zuzuhören, was der Kunde sagt, sowie meine Glaubwürdigkeit und Verkaufsfähigkeit machen mich vom ersten Tag an zu einem aktiven Mitarbeiter, der einen Mehrwert für Ihr Unternehmen und Ihre Kunden schafft.

Ich bin ein Auto-Enthusiast und verfolge stets alle Neuigkeiten auf dem Automarkt. Neben meinem persönlichen Interesse an dem Thema habe ich eine Ausbildung zum Mechaniker mit Spezialisierung auf Personen- und Kleintransporter absolviert. Darüber hinaus bin ich es gewohnt, den Kunden zu erklären, welche Service-Initiativen, Reparaturen und Ersatzlieferungen gemacht wurden.

Ich bin stets bereit für neue Herausforderungen und glaube, dass ich mich mit Ihrem Angebot einer Schulungs- und Einführungsphase schnell an die Leistung und Kapazität Ihrer Marke anpassen kann und genau *den* Mehrwert schaffen kann, den die Kunden der "Lkw und Transporter GmbH" gewöhnt sind. Ich habe Ihren Ausstellungs- und Verkaufsbereich bereits zwei Mal besucht und bin beeindruckt von Ihrer großen Auswahl an neuen und gebrauchten Lkw und dem hohen Aktivitätslevel – dies passt perfekt zu meinem Arbeitsrhythmus.

Mit großer Selbstmotivation und meinem Ehrgeiz, Ihr bester Verkäufer zu werden, werde ich gegenüber Kunden, Kollegen und dem Management immer mein Bestes geben.

Ich hoffe, Sie laden mich zu einem Gespräch ein.

Mit freundlichen Grüßen

Peter Test

Testweg 56, 10115 Berlin 0173 - 1425 1425 peter@test.de