



## Peter Test

Testweg 34  
10115 Berlin  
Telefon: 012/1425 1425  
E-Mail: peter@test.de



**Kurzfassung:** Habe im Verlauf meiner gesamten Karriere auf den Einkauf und die hiermit im Zusammenhang stehenden Aufgaben fokussiert. Ich habe großes Geschick darin, Einkaufsfunktionen zu entwickeln und war daran beteiligt, bessere Absprachen zu erschaffen, die die Firma positiv beeinflusst. Als Person bin ich engagiert, eifrig und ehrlich. Auch kann ich mich als geduldig bezeichnen, ich höre zu und bin stets auf Lieferantengespräche gut vorbereitet. Die Interessen meiner Arbeitgeber stehen natürlich für mich immer im Mittelpunkt, was zu großen Erfolgen hinsichtlich der jeweiligen Kernprodukte geführt hat.

Ich weiche nur selten von Zielen ab; allerdings variieren meine Methoden und Vorgehensweisen. Mein entgegenkommender und offener Stil und das kontinuierliche Interesse, das mir zu eigen ist, sowie meine natürliche Neugier hat viele neue Kontakte und Informationen über potentielle zukünftige Geschäftsmöglichkeiten mit sich gebracht.

### Berufliche Erfolge

- Bei der Analyse und dem Durchnehmen eines jeden einzelnen Lieferanten finde und entferne ich die Kosten, die für die Firmenkette ohne Wert sind.
- Bei der Ausbildung und dem Engagieren kompetenter, engagierter und motivierter Mitarbeiter.
- Bei der Dokumentation effizienter Entwicklungen von Verantwortungsbereichen, um Wettbewerbsvorteile zu erzielen und die ökonomischen Resultate zu verbessern.

### Kompetenzen

- Fleißiger Verhandler auf Deutsch, Englisch und Spanisch. Immer professionell und strategisch in der Verhandlungsführung.
- Aufnahme und Aufbau von Geschäftsbeziehungen und ein gutes Erinnerungsvermögen hinsichtlich der Details.
- Ergebnisorientierter, logischer und methodischer zielführender Zugang.
- Selbstbewusst - stets bemüht, Neues zu lernen und zu entwickeln.
- Ich bin detailliert und präzise.

### Persönliche Eigenschaften

- Ich weise in allen Bereichen, in denen ich professionelle Verantwortung übernehme, großes Engagement auf.
- Aufzugeben kommt mir bei Unvorhergesehenem nicht in den Sinn. Ich arbeite geduldig weiter, bis das Problem gelöst ist.
- Ich bin vertrauenserweckend und genieße Respekt in der Firma, bei Arbeitspartnern und Kunden.
- Qualitätsbewusst, gründlich und stabil in Bezug auf das eigene Verhalten, die Korrektheit und Substanz.

### Berufserfahrung

#### 0000 - Einkaufschef, Schönheit & Pflege GmbH

- Verantwortung für den Wareneinkauf der Firmenkette (mehr als 200 Filialen). Einkauf beim Lieferanten von Verwaltungs- und Gewerbeinventar, dazu die Führung von 8 Mitarbeitern.
- Entwickeln und Austausch der Zusammenarbeit mit den Produzenten unserer Eigenmarken sowie laufende Qualitätskontrolle von über 150 hergestellten Produkten. Neue Lieferantenabsprachen haben zu einer Gewinnsteigerung bei Eigenmarken von 9 % geführt.
- Evaluierung und Nachbearbeitung von Absprachen. Mein Fokus lag in den Wiederverhandlungen der marktführenden Unterstützung, was wiederum eine Steigerung von 14 % erbrachte.

**0000 - 0000      Technischer Einkäufer, Ingenieur und Technik GmbH**

- Einkauf von Produkten für die Herstellungsindustrie.
- Preiskalkulationen für das Warenlager wie auch für Spezialanfertigungen.
- Zusammenarbeit mit den Lieferanten betreffs Spezifikationen, Liefertermine und Garantien/Qualität.
- Einkauf von Reserveteilen, Ausarbeitung von Garantieabsprachen und Überwachung der Umsatzgeschwindigkeit für lagergeführte Reserveteile.

**0000 - 0000      Einkäufer, Forward Trading GmbH**

- Einkauf von elektronischen Artikeln für den Weiterverkauf an Supermärkte, Firmenketten und Uhren/Schmuck-Geschäfte.
- Entwicklung von Geschäftsbeziehungen mit neuen Lieferanten im Osten und China.
- Eingehen fester Verträge, Lieferbestimmungen, Überwachung der Lieferung und Qualität.
- Geschäftsabläufe im Fall von Lieferfehlern oder -mängeln, Reklamation dem Lieferanten gegenüber im Hinblick auf Garantien.
- Sicherstellung der ständigen Versorgung mit neuen Waren und Warengruppen in Segmenten mit hoher Umsatzgeschwindigkeit.
- Geltendmachung langfristiger Einkaufsabsprachen mit Kunden gegenüber den Lieferanten.

**0000 - 0000      Einkäufer, Einkaufskette- Alles für Haus und Garten**

- Verantwortung für den Einkauf, Kosten und Verkauf von Glas, Porzellan, Küchenausstattungen und Haushaltsartikel.
- Planung und Absprache des zukünftigen Warensortiments der Firmenkette.
- Reduzierung der Anlieferhäufigkeit um 30 % und erhöhte den durchschnittlichen Lagerumsatz von 2 auf 5 Mal /Jahr.
- Die Kette steigerte den Umsatz unter meiner Verantwortung mit 28 % in zwei Jahren.

**0000 - 0000      Einkäufer, Hotel Kette- Schlaf Gut**

- Das Eingehen einer Jahresabsprache mit dem Lieferanten für die 34 Hotels der Hotelkette in Deutschland. Die Hotels erzielten einen 23-prozentigen Nachlass auf Essen und Getränke und weitere 29 % auf Inventar. In den Absprachen enthalten waren Werbezuschüsse von zwischen 8-14 % des jährlichen Einkaufs.

**Ausbildung**

- 0000 - 0000      Cand. Merc., Wirtschaftsökonomie, CBS  
Übergeordnete Fächer: Ökonomie, Finanz- und Rechnungswesen, Global Business  
Marketing, Organisation und Innovation
- 0000 – 0000      Abitur mit Schwerpunkt Mathematik

**Kurse**

Resultatorientierte Führung,  
Effektivierung, Strategie und veränderungsorientierte Leitung  
Einkaufsverhandlung

**IT-Kompetenzen**

Erfahrener Microsoft-Office-Nutzer  
Concorde C5, SAS, SQL und MS Dynamics Axapta

**Sprachen**

Englisch: Besonders gut, mündlich sowie schriftlich  
Spanisch: Besonders gut, mündlich sowie schriftlich

**Freiwillige Arbeit**

Mitglied beim Elternrat  
Kassierer bei der Wohnungsgenossenschaft