

ABC International GmbH

Zu Händen: Paul Schneider

Bewerbung: Verkaufsleiter

Sehr geehrter Herr Schneider,

Ihre Annonce auf www.monster.de habe ich mit großem Interesse gelesen, sodass ich Ihnen nun meine Bewerbung und meinen Lebenslauf zusende.

Ich habe sieben Jahre im Verkauf gearbeitet und hatte mit Erfolg die Gesamtverantwortung über acht Verkäufer und zwei Verwaltungsangestellte. Unter meiner Leitung haben wir unser festgelegtes Ziel im Verkauf jedes Jahr erreicht.

Bei den Projekten, die Sie in Gang setzen, werde ich einen leitenden und wesentlichen Einsatz bei der Planung und Durchführung der Verkaufsaktivitäten leisten können, der nötig ist, um Ihr ambitioniertes Ziel zu erreichen.

Meine Fähigkeiten zur strategischen Planung und Geschäftsentwicklung sowie mein motivierender Führungsstil sind einige der Werkzeuge, die ich nutze, um einen Verkaufserfolg zu sichern. Ich bin des Weiteren sorgfältig in der Weiterverfolgung, kann gut zuhören und mich anpassen und nutze meistens die zweckmäßigsten Lösungen, um ein konstantes Wachstum für das Unternehmen zu erreichen. Bei den Firmen Hansson, Patterson und Kaufmann GmbH erreichte ich:

- Verkaufswachstum mit einem Durchschnitt von 18% über einen Zeitraum von vier Jahren.
- Serviceverträge, die im Durchschnitt über den gesamten Zeitraum 12% des Nettoverdienstes ausmachten.
- Ausarbeitungen von Plänen und Verfahren, um die Risikobegrenzung zu sichern und für maximale Qualität zu sorgen.

Mit meiner Motivation bin ich mir sicher, dass es sich um eine gegenseitige Gewinnsituation handeln würde, wenn ich die Chance bekäme, Teil Ihres Teams zu werden.

Ich hoffe, es gibt die Möglichkeit für ein Treffen, um unsere gemeinsamen Interessen zu diskutieren. Ich freue mich darauf, von Ihnen zu hören.

Freundliche Grüße

Peter Test

Testweg 34, 20100 Koblenz
Handy 14/1425 1425 – E-Mail peter@test.com