

Wenn Sie den Überblick über Ihre Vertriebsmitarbeiter behalten möchten, dann bin ich genau die richtige Koordinatorin



IT Care

Z. Hd.: Heinrich Thomas

Bewerbung: Verkaufsunterstützung

00/00/00

Wenn Sie sich für mich entscheiden, kann ich mich schnell für Ihre Vertriebsmitarbeiter und andere engagierte Mitarbeiter unentbehrlich machen. Wenn ich als Ihre neue Assistentin, so wie in Ihrer Stellenanzeige beschrieben, die Möglichkeit erhalte, meine Stelle selbst zu entwickeln, werden sich die Vertriebsmitarbeiter schnell an mich als stets positive und äußerst effiziente Hilfe gewöhnen. Ich bin sicher, dass sich langfristig eine Zusammenarbeit entwickeln wird, die zu besserem Kundendienst und gesteigertem Verkauf führt.

Ich hatte bereits sehr unterschiedliche Tätigkeiten, denen allen eins gemeinsam war – meine Fähigkeit, die richtigen Entscheidungen zu treffen. In einem größeren Transportunternehmen habe ich Kalkulationen und Tarife für Transporte in ganz Europa berechnet. Für die gleiche Firma habe ich Transporte für mehr als 300 Kraftfahrer disponiert. In den weitaus meisten Fällen ist es gelungen, die Ressourcen maximal auszunutzen. Das erzeugt Selbstvertrauen.

Ich habe in der Besprechungsbuchung gearbeitet, wo ich Besprechungen und Präsentationen für viele unterschiedliche Unternehmen vereinbart habe. Hier hatte ich die Möglichkeit, mir Wissen über viele verschiedene Produkte und Dienstleistungen anzueignen. Ich habe auch Erfahrung mit dem Wareneinkauf bei einem größeren Elektroinstallateur, bei dem meine Verhandlungsfähigkeiten zu besseren Preisnachlässen geführt haben.

Ich würde es als interessante Herausforderung betrachten, mit den Verkäufern der Firma zusammenzuarbeiten und einen Großteil der Verwaltungsarbeit zu übernehmen, die in Verbindung mit Angeboten, Verkaufsverträgen, Überprüfung, Newslettern und anderen Tätigkeiten anfällt.

Sollten wir uns zu einem Gespräch über unsere gemeinsame Zukunft treffen?

Mit freundlichen Grüßen

Malene Test