

HIER IST 3 MIN. LESESTOFF, DER SICH DURCHAUS ALS 3 GUT INVESTIERTE MINUTEN ERWEISEN KANN.



ICH HABE IDEEN

Als Mitarbeiter bin ich in ausgedehntem Maße ideenreich und loyal. Ich denke stets an Möglichkeiten anstatt an Begrenzungen und bin eine äußerst engagierte Person mit großem Geschäftsverständnis sowie einem positiven Ansatz bei allen Aufgaben. Bei meiner Ideengenerierung denke ich kommerziell und kann in diesem Bereich sehr gut arbeiten – sowohl strategisch als auch operationell.



SELBSTSTÄNDIGKEIT UND VERANTWORTUNG

Ich bin gewöhnt, selbstständig zu arbeiten. Mit einem professionellen Hinterland als Unterstützung kann ich sowohl eigene als auch gemeinsame Ziele erreichen. Ich übernehme stets die Verantwortung für meine Aufgaben und engagiere mich persönlich.

Meine Kompetenzen im Bereich Kommunikation und Vermittlung sind stark – aus zwei Gründen. Teils habe ich mich sowohl mit Verkauf als auch Produktion von Kommunikation auf unterschiedliche Weise und in allen Medientypen beschäftigt, und teils weil ich gerade eine akademische Ausbildung in diesem Bereich absolviere. Die Fächer Kommunikation in der Praxis sowie Unternehmenskommunikation habe ich bereits bestanden. Im Moment bin ich mit dem Fach Soziale Medien beschäftigt, das immer mehr kommerzielle Aufmerksamkeit erlangt und zu einem entscheidenden Faktor der Kommunikation moderner Unternehmen wird.



FREUDE UND BALANCE

Meine Arbeit darf Spaß machen. Mit Humor als entscheidendem Faktor kann ich auch mit den Arbeitssituationen umgehen, bei denen es scheinbar nur bergauf geht und man einen zusätzlichen Einsatz leisten muss. Mit Stolz kann ich sagen, dass man mich stets als guten Kollegen und Mitarbeiter betrachtet, der positiv ist und andere mit seiner Begeisterung anstecken kann sowie jederzeit bereit ist, noch ein bisschen mehr zu geben. Den Werten von Mark Trading kann ich mich eindeutig anschließen. Da ich ein begeisterter Anhänger des persönlichen Kontakts bin, würde ich mit Freude zu einem persönlichen Gespräch kommen, bei dem meine Kompetenzen und mein Hintergrund vertieft werden können, und bei dem ich mehr über die Wünsche und Erwartungen erfahre, die Sie allgemein an Ihre Mitarbeiter haben.



WO KÖNNTE ICH MARK TRADING AM MEISTEN VON NUTZEN SEIN?

Kommunikation und PR
Marketing
Kundenbezogene Aufgaben, z. B. im Vertrieb und Service

Ich hoffe daher, dass Sie aufgrund dieser unaufgeforderten Bewerbung Anlass finden, in nächster Zukunft Zeit für ein persönliches Gespräch mit mir aufzuwenden. Ich freue mich, von Ihnen zu hören.

Mit freundlichen Grüßen

Peter Test