

Facility Service AG

Z. Hd.: Betriebsleiter Sven Wilhelm

oo/oo/oo

CV & BEWERBUNG

Key Account Manager mit dem richtigen Instinkt

Meine Ausbildung und Berufsvisionen passen genau zu der Stellenbeschreibung, die Sie auf Stepstone veröffentlicht haben. Für mich wäre es interessant, die Initiativen und Strategien zu planen, die notwendig sind, um Kundenumfang und Marktanteile der Facility Service AG zu steigern. Deshalb hoffe ich, dass diese Bewerbung in ein persönliches Gespräch münden wird, um unsere gemeinsamen Interessen zu besprechen.

Um meinen Plan zu untermauern, wie man großen und mittelständischen Unternehmen neues Facility Service Geschäft zuführen kann, kann ich solide theoretische Erfahrung durch meine Diplombildung in International Marketing and Management anbieten. Hinzu kommt, dass ich durch meine persönliche Dynamik, mein Kommunikationstalent und Engagement Besprechungen und Präsentationen mit Key Account Entscheidungsträgern durchführen kann. Durch die Dokumentation, die der Facility Service für jeden einzelnen potenziellen Kunden hinsichtlich der Bedeutung umweltfreundlicher Reinigung unter anderem für Wasser erarbeiten kann, entstehen automatisch Überlegungen zum Nutzen des Facility Service.

Die Möglichkeit, sich an diesem Prozess engagiert und aktiv zu beteiligen – von der Planung bis zum abgeschlossenen Verkauf – ist ein wesentlicher Grund für meine Bewerbung. Ich würde mich genau am richtigen Platz fühlen, wenn ich bei Kundenverhandlungen meinem Instinkt folgen kann und weiß, wann ich dem Kunden einen Vertrag anbieten muss.

Erfolg ist nicht ohne Zusammenarbeit möglich. Es ist wichtig, ein gut funktionierendes Team zu haben, das die dem Kunden versprochene Ware liefern kann.

Es wäre mir ein Vergnügen, bei einem persönlichen Gespräch mehr über die Möglichkeiten zu erfahren.

Mit freundlichen Grüßen

Peter Test