

Peter Test

Der beste Geschmack GmbH
Zu Händen: Margrethe Schneider-Hoff

CV & BEWERBUNG

Datum 00.00.0000

Bewerbung für eine Stelle als Key Account Manager, B2B Großhandel

Sehr geehrte Frau Schneider-Hoff,

die ausgeschriebene Stelle auf monster.de passt genau zu den Herausforderungen, die ich suche. Da ich hervorragende Verkaufsergebnisse im HoReCa-Sektor vorweisen kann, bin ich davon überzeugt, dass ich gut gerüstet bin, um die von Ihnen gewünschten Ziele zu erreichen. Deshalb hoffe ich, dass die Möglichkeit besteht, mit Ihnen über den Ablauf einer zukünftigen Zusammenarbeit zu reden.

Meine sechs Jahre Erfahrung als Account Manager, verantwortlich für den Verkauf von Qualitätsweinen an Restaurants und Cafés, haben mir eine detaillierte Einsicht in die Hotel- und Restaurantbranche gegeben. Mit meiner umfassenden Kundenpflege habe ich ein Portfolio aufgebaut, durch welches ich Erfahrungen über die Verhaltensweisen und Gedankengänge der Kundensammeln konnte, bevor es zu einem Verkaufsabschluss kam. Meine guten Kommunikationsfähigkeiten haben mir dazu verholfen die Kundenkontakte aufrechtzuerhalten, die Weinkarte auszubauen und dadurch den Verkauf der Weinfirma GmbH innerhalb von vier Jahren um über 75 % zu erhöhen.

Als Person bin ich entgegenkommend, hilfsbereit, teamfähig sowie ausdauernd mit Fokus auf Verkauf und Service. Ich mag eine betriebsame Atmosphäre mit guten Kollegen.

Ich habe Ihre Firma und Ihren guten Ruf bereits über längere Zeit verfolgt. Die Qualitätsprodukte, die Sie anbieten, haben ein großes Absatzpotential im Hinblick auf Firmen, die Cateringbranche sowie auf die Kunden, mit denen ich im Augenblick bereits zusammenarbeite. Ich bin mir sicher: Mit mir als Key Account Manager wird Ihre Firma viele neue Kunden erhalten.

Meinen Lebenslauf finden Sie im Anhang. Ich freue mich darauf, von Ihnen zu hören.

Freundliche Grüße

Peter Test